GuraSoft

* Área Comercial
* Área Sistemas

Área Comercial:

* Venta de Artículos
* Venta mayorista
  + Descuento en su lista de precio correspondiente por artículo
  + Compra mínima de artículos para continuar siendo un cliente, la cual debe estar definida en cada artículo
  + Se emite factura
* Venta minorista
  + Especificar una lista de precios correspondiente por artículo
  + Se emite ticket
* Órdenes de trabajo
  + turno
    - Se asigna en función a la disponibilidad del servicio técnico
    - Día y hora determinado
    - Personal que lo asigna
    - Técnico asignado
    - Cliente registrado
    - Equipo del cliente asignado, solamente uno por orden
    - Nota: si el cliente y/o equipo no existen se crean en el momento de la asignación del turno
    - Tipo de orden
      * Diagnostico
      * Reparación
      * Mantenimiento
    - Repuestos utilizados
    - Mano de obra se aplicada
    - Trabajo de terceros realizados el costo se agrega a la orden de trabajo sumándole un porcentaje de ganancia.

Los pasos para asignación de turno de servicio son:

1. el encargado recibe el equipo
2. El encargado detalla el estado de ingreso
3. El encargado detalla el estado de egreso

SUELDOS

Área Comercial

* Los técnicos
  + Sueldo por producción
    - Por cada trabajo realizado cobran un precio
    - varía según el tipo de trabajo.
* Los demás empleados
  + Sueldo por jornada mensual
    - Se calcula por horas trabajadas.
    - Precio hora

Área Sistemas

* Empleados
  + horas de trabajo realizadas,
  + plus por productividad que se calcula tomando en cuenta la fecha límite del proyecto, se toman la cantidad de días previos por un porcentaje del valor total de las horas insumidas en el proyecto
* Encargado del proyecto,
  + Ídem empleado
  + cobra un porcentaje del valor total del proyecto el cual varía según la envergadura del mismo.

COMPRAS

* Control el stock de los repuestos.
* Proveedores
  + Razón social
  + CUIT
  + situación tributaria
  + depósito asociado
  + domicilio
  + etc.

Área de Sistemas:

* Proyectos
  + Encargado del proyecto
  + Programadores
  + Diseñadores
  + Analistas
  + horas de proyecto por cada integrante
  + puede contener además una cuota mensual (Abono) de uso de licencias
  + Soporte técnico
  + Viáticos para su implementación.
  + Tecnologías aplicadas (Lenguaje de programación, frameworks, máquinas virtuales, hardware requerido para implementación, base de datos, etc.).
  + puede generar una orden de trabajo en el área comercial
    - clientes abonados, esta incluido en la cuota de abono, generan costo interno para el pago de los técnicos (se debe saber cuánto pagar al técnico).
    - Clientes no abonados, se deben cobrar de manera aparte
  + Valor total del proyecto
  + Fecha limite

Requerimientos

* + Registro de sus clientes
  + Cuentas corrientes
  + Ordenes de trabajo
  + Proyectos
  + Consumos
  + Ventas
  + Lista de precios asociada
  + Descuentos
  + Perdidas
  + Determinar al menos 5 de las funcionalidades más importantes del sistema.
    - Operaciones Obligatorias:
      * + Alta de un proyecto.
        + Estadísticas de rendimiento de cada área.
        + Venta de un servicio del área comercial.
      * El alumno podrá seleccionar las otras dos Operaciones.
  + Modelar las interacciones entre las clases para llevar a cabo cada funcionalidad.
  + Utilizar el Diagrama de Secuencia de UML.